

Werde Teil unseres Teams

Head of Sales

INVENTORUM
■■■■ ■■■■ ■■■■ ■■■■



INVENTORUM vereint die Zukunft des lokalen Einzelhandels in einem System: Kasse, Buchhaltung, Warenwirtschaft, E-Commerce, Berichtswesen, Kundenverwaltung und Kartenzahlung. INVENTORUM ermöglicht es lokalen Einzelhändlern, sich der nötigen Digitalisierung im Einzelhandel ohne großen finanziellen und zeitlichen Aufwand zu stellen, die Kosten und den Aufwand im täglichen Betriebsablauf zu senken und sich dabei gleichzeitig die Möglichkeit für weitere Umsätze aus der Verbindung zum E-Commerce zu sichern. Onlineshop per Mausklick und Echtzeit-Abgleich aller Verkäufe – mit INVENTORUM kann der stationäre Einzelhandel seine Vorteile mit den Chancen des E-Commerce verbinden.

Aufgaben:

- Management und Entwicklung des Inbound und Outbound Sales Teams, primär über Telefonakquise
- Coaching, Entwicklung und Steuerung der Sales Mitarbeiter durch qualitative und quantitative Maßnahmen
- Zielorientiertes Arbeiten mit Standard und eigenen Erfolgsparametern
- Eigene Kontaktaufnahme mit möglichen Kunden als Vorbildfunktion für das Team
- Konfiguration, Optimierung und Management des CRM Systems
- Regelmäßige Berichterstellung und Reporting an das Management
- Teil des Management Teams und Vertreter des Managements im Vertriebsteam

Anforderungen:

- Relevante Berufserfahrung im Bereich Vertrieb/Account Management
- Nachgewiesene Erfolge im Vertrieb von B2B und SaaS Lösungen
- Erfahrung im Aufbau von Vertriebsteams und in der Teamführung

- Aufgeschlossenheit und Kontaktfreude
- Leidenschaft, sich voll in einem Startup einzubringen und Verantwortung zu übernehmen
- Schnelle Auffassungsgabe und IT-Affinität • Exzellente Kommunikations- und Motivationsfähigkeiten.

Wünschenswertes:

- Erfahrung mit Base CRM oder ähnlichem CRM System
- Erfahrung im Bereich Einzelhandel
- Erfahrung mit Apple Produkten
- Gute Englisch-Kenntnisse



Und wie ist das so bei INVENTORUM?

Wir sind ein junges, internationales Team. Du arbeitest mit neuester Technik in einer kooperativen, kollegialen Atmosphäre. Kaffee, Mate und Obst gehören natürlich ebenso in unser Office wie Bean Bags und ein guter Kicker-Tisch. Wir schätzen eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise und schaffen entsprechende Freiräume. Wir suchen Mitarbeiter mit Leidenschaft, die mit Spaß an ihre Arbeit herangehen. Wir freuen uns immer über motivierte und begeisterungsfähige Menschen, die mit eigenem Charakter und als Teil des Teams agieren. Dabei legen wir viel Wert auf Chancengleichheit und möchten daher alle Interessenten, unabhängig von Alter, Geschlecht, Herkunft, Orientierung oder Kultur, die sich der Herausforderung stellen wollen, ermutigen, sich zu bewerben.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an jobs@inventorum.com